第二季「工业出口状况调查」报告

2009*

根据二零零九年第二季「工业出口状况调查」结果显示,本澳厂商对未来六个月的出口前景,虽然仍抱审慎态度,但情况略有收善,主要原因可能是由于全球经济渐露曙光所致。对于未来半年出口前景的预测,看好的被访企业由去年同期的 27.8%减少至 23.2%,而预测出口减少的企业则由 38.6%减少至 29.1%。然而,被访厂商的手头订单月平均数有二点七七个月,较上季和去年同期录到的水平低。

根据被访企业的意见及其持有订单的情况分析,厂商普遍认为欧盟、美国和日本将是表现相对较佳的市场。与此同时,厂商正面对着订单不足的难题,而成衣产品仍是本澳的主要出口货品。

厂商的手头订单较上一季和去年同期少

资料显示,被访厂商的手头订单月平均数为二点七七个月,较上季的三点二个月和去年同期录得的三点一二个月分别减少 13.4%和 11.2%。"成衣制造业"和"其他行业"的手头订单分别为二点三三个月和二点九七个月,与上季度相比分别下跌 20.2%和 10.8%,与去年同期相比则下跌 29.6%和上升 54.7%;"鞋类"方面,其手头订单有三点五二个月,表现相对较佳,与上季和去年同期比较分别增加 133.1%和 40.8%。

至于对现有的生产能力自我评估方面,83.1%的被访企业表示有足够能力应付新的订单,而认为无足够能力的则有 16.9%。

^{*} 资料来源:经济局之二零零九年第二季「工业出口状况调查」(统计日期为 21/08/2009)。

欧盟及美国是本澳出口前景较佳的市场

调查报告中的"市场季度订单情况综合指数"显示,尽管出口前景未为乐观,但被访企业普遍认为欧盟,美国和日本相对地是本澳较佳的出口市场,指数分别为 28.3、28.2 和 24.2。趋势与上季数字相比,显示出口至欧盟及美国前景较为理想,分别高于上季录得的 18.8 和 14.9。

与此同时,澳洲、中东国家、香港、非洲国家、其他欧洲国家和其他亚太地区等出口市场表现欠佳,接单情况较差,指数分别为-21.2、-6.9、-2.3、-2.2、-1.9和-1.0。

企业普遍认为未来的出口前景仍未明朗

对于未来六个月的出口展望,尽管被访企业仍抱审慎态度,但情况略有改善,表示对出口前景乐观的企业由上季只有 0.7%增至本季的 23.2%(增加 22.5 个百份点),虽然全数预测只会"微增";但相比去年同期(27.8%)则下跌 4.6 个百份点。看淡的企业由上季的 71.0%下跌至 29.1%,减少 41.9个百份点,相比去年同期之 38.6%,下跌 9.5 个百份点;当中,认为"微减"和"大幅减少"分别有 3.6%和 25.5%。至于认为会"停滞"的被访企业则由上季度的 28.3%增加至 47.7%。上述数字反映厂商对未来出口前景普遍持审慎态度。

在生产设备使用率方面,表示增加的企业只有 0.7%, 较上季的 16.7% 和去年同期的 12.7%低,表示处于停滞有 65.0%(上季为 51.4%),而至于表示使用率减少的则由上季的 31.9%上升至 34.2%(与上季和去年同期相比分别增加 2.3 和 24.8 个百分点)。

就业人数减少,各受访企业放缓对人员需求

受访企业表示从事有关出口工业之就业人数较上季度和去年同期分别 下跌 10.8%和 36.2%。

32.5%的被访企业表示有人员缺乏的情况,数字低于去年同期的 58.5% 和上季的 39.7%;当中,"成衣制造业"占该行业被访者的 32.2%,低于上季的 33.4%和去年同期的 59.1%。

各行业加班工作需求略有增加,45.5%表示曾加班工作,略高于上季的43.3%,但低于去年同期的84.0%;其中75.5%的企业回应是由于季节性因素而加班。至于工资方面,4.3%的被访企业表示在二零零九年第二季度增加了工资,数字比上季度的6.0%低;而工资增加的幅度则为0.5%,微高于上季度的0.3%。

"订单不足"是企业面对最大的问题

调查报告结果显示,在二零零九年第二季度内之出口活动中,曾面对"外国价格竞争"和"订单不足"问题的被访企业分别有 69.7%和 54.0%,而遇到"原材料价格高昂"、"人员缺乏"及"工资高昂"等问题的企业则分别有49.1%、9.4%及 8.1%。

在上述影响出口活动的问题中,33.5%的出口企业认为"订单不足"是它们面对最大的问题,而认为是"外国价格竞争"和"原材料价格高昂"的则有25.2%和3.0%。

对于未来三个月的展望,62.9%的被访企业认为"外国价格竞争"是企业的主要担忧,而认为是"原材料价格高昂"及"订单不足"的企业则分别有62.6%及47.9%。

部份厂商反映出口至美国和欧盟遇到非关税措施的障碍

关于出口是否遇到实质障碍方面,在七六个回应的被访企业当中,只有三位厂商表示曾遇到非关税措施的障碍,占回应被访企业的 3.9%;其障碍主要是因货物出口至美国和欧盟时遇上"报关进口手续繁琐"的情况。

附表三个及图四个

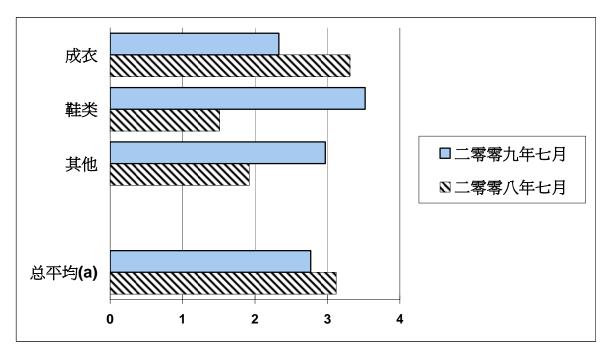
表一 订单情况 (平均期以月计算)

	二零零八年七月	二零零九年四月	二零零九年七月
成衣	3.31	2.92	2.33
鞋类	1.51	2.50	3.52
其他	1.92	3.33	2.97
总平均(a)	3.12	3.20	2.77

(a) 按行业出口分类。

图一

订单情况 (平均期以月计算)



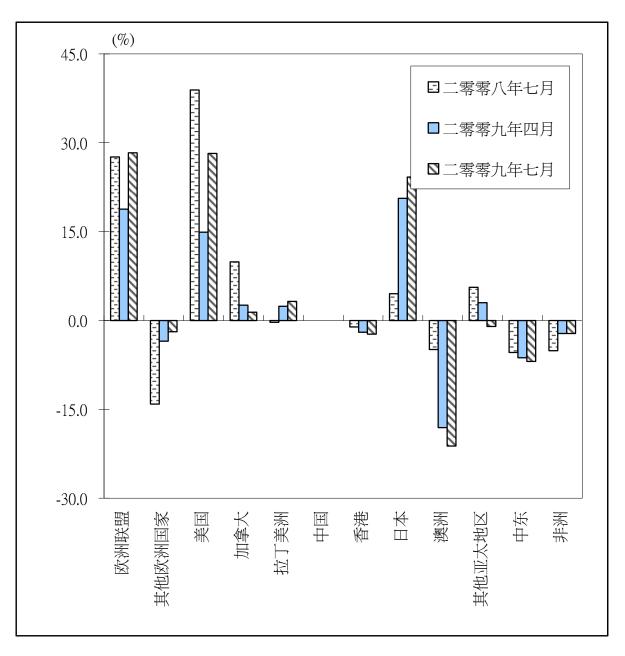
(a) 按行业出口分类。

表二 各市场季度订单情况 综合指数

	二零零八年七月	二零零九年四月	二零零九年七月
欧洲联盟	27.6	18.8	28.3
其他欧洲国家	- 14.1	- 3.5	- 1.9
美国	38.9	14.9	28.2
加拿大	9.9	2.6	1.4
拉丁美洲	- 0.3	2.4	3.2
中国	0.0	0.0	0.0
香港	- 1.1	- 2.0	- 2.3
日本	4.5	20.6	24.2
澳洲	- 4.9	- 18.1	- 21.2
其他亚太地区	5.6	3.0	- 1.0
中东	- 5.4	- 6.3	- 6.9
非洲	- 5.1	- 2.2	- 2.2

^{*} 被调查之公司提供之出口行业发展有利与不利之平均百分率之差资料来源:经济局(21/08/2009)。

图二 各市场季度订单情况



*被调查之公司提供之出口行业发展有利与不利之平均百分率之差。 资料来源:经济局(21/08/2009)。

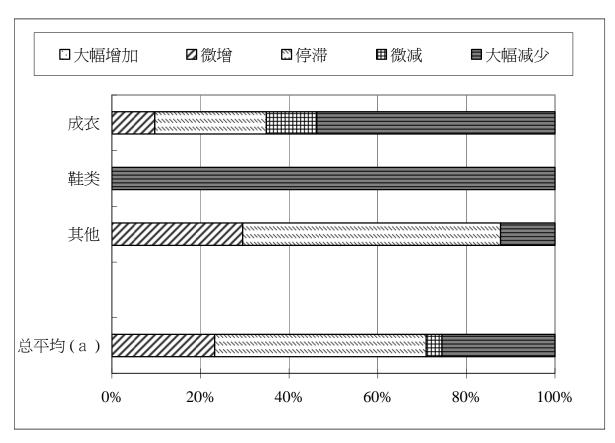
表三 未来六个月出口展望 (二零零九年七月)

%

	大幅增加	微增	停滯	微减	大幅减少
成衣	0.0	9.7	25.2	11.4	53.8
鞋类	0.0	0.0	0.0	0.0	100.0
其他	0.0	29.5	58.2	0.0	12.3
总平均(a)	0.0	23.2	47.7	3.6	25.5

(a) 按行业出口分类。

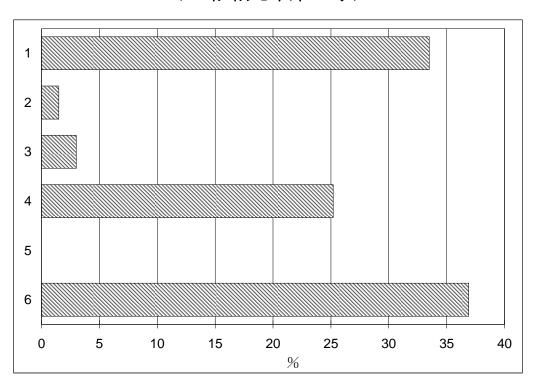
图三 未来六个月出口展望 二零零九年七月



(a) 按行业出口分类

图四 影响各厂商活动的主要问题

(二零零九年第二季)



- 一. 订单不足
- 四. 外国价格竞争
- 二. 人员缺乏
- 五. 工资高昂
- 三. 原材料价格高昂
- 六. 不存在问题