「工业出口状况调查」报告

二零一二年第一季*

根据二零一二年第一季「工业出口状况调查」结果,本澳厂商对未来六个月的出口前景较上季信心上升,回复至去年第三季的信心水平。反映厂商们虽然受着欧盟债务危机及美国经济复苏缓慢等负面因素的影响,使得上季出口前景信心下滑至两年内最低的水平,但到今季已有所回升。有关出口前景的预测,看好的被访企业由上季 11.9%上升至本季的 28.4%,回复到去年第三季 23.9%的水平,看淡的企业也由上季 34.6%下降至本季 29.7%,而认为会"停滞"的则由上季度的 53.3%下降至 41.9%。厂商手头订单呈乏力状态,平均持有二点九八个月,比上季差但比去年同期略好。

根据被访企业的意见及其持有订单的情况分析,厂商普遍认为其他亚太国家、日本、香港、和美国将是相对表现较佳的市场。与此同时,厂商正面对人员缺乏的问题,而成衣产品仍是本澳主要出口货品。

今季厂商的手头订单比上季差但比去年同期略好

资料显示,被访厂商的手头订单月平均数为二点九八个月,较上季录得三点八六个月(下跌 22.8%)为差,但比去年同期录得的二点三六个月(轻微上升 0.26%)略好。当中,"成衣制造业"和"其他行业"的手头订单分别是三点一六个月和二点八七个月,与上季度相比则分别下跌 6.5%及 33.9%,但与去年同期相比则分别上升 6.4%和 60.3%。

至于对现有的生产能力自我评估方面,95.5%的被访企业表示有足够能力应付新的订单,而认为无足够能力的只有4.5%。

1

^{*} 资料来源:经济局之二零一二年第一季「工业出口状况调查」(统计日期为 28/05/2012)。

其他亚太国家为本澳出口前景较佳的市场

调查报告中的"市场季度订单情况综合指数"显示,被访企业普遍认为其他亚太国家、日本、香港、和美国将是相对表现较佳的市场,指数分别为 40.4、21.7、20.6 和 17.0。趋势与上季相比,数字显示日本、其他亚太国家及香港前景好转外,分别高于上季录得的 6.2、27.9 和 14.3,其余国家/地区前景相对较为逊色;当中,以出口非洲表现最差,接单情况欠佳,指数为-7.3。

企业对未来出口前景信心上升,回复至去年第三季的信心水平

对于未来六个月的出口展望,表示出口前景乐观的受访企业,由上季11.9%上升至本季的28.4%(增加16.5个百份点),回复到去年第三季23.9%的水平;本季受访企业认为会"大幅增加"的只有0.2%,认为会"微增"的有28.2%。看淡的则由上季34.6%下降至本季的29.7%,与去年同期之26.9%相比,增加2.8个百份点;当中,认为"微减"和"大幅减少"分别有13.7%和16%。至于认为会"停滞"的被访企业则由上季度的53.3%下降至41.9%。上述数字反映厂商对未来出口前景信心上升,回复至去年第三季的信心水平。

在生产设备使用率方面,表示增加的企业有 27.9%, 高于上季及去年 同期的 5.0%及 5.4%; 表示处于"无变动"的有 66.3%, 较上季及去年 同期的 93.3 及 85.4%为低; 至于表示使用率减少的有 5.7%, 较上季的 1.5%高, 但较去年同期的 8.9%少。

就业人数减少,企业对人员需求略缓

受访企业表示从事有关出口工业之就业人数较上季及去年同期分别减少 7.6%和 9.2%。另方面,53.5%的被访企业表示有人员缺乏的情况,数字低于上季和去年同期的 59.6%及 63.3%,这显示制造业雇员人数呈现减少状况下,企业亦对人员需求略有放缓,但人员需求仍维持在 50 个百份点以上的高水平; 当中,以"非成衣制造业"情况较为明显,占该行业被访者的64.3%,较上季及去年同期分别增加 4.9%及 10.6%。

各行业加班工作需求,56.6%表示曾加班工作,低于上季及去年同期的68.5%及61.7%;其中49.1%的企业回应是由于季节性因素而加班。至于工资方面,26.2%的被访企业表示在二零一二年第一季度增加了工资,数字高于上季度的22.8%;而工资增加的幅度为2.5%,低于上季度的4.9%。

"人员缺乏"是企业面对最大的问题

调查报告结果显示,在影响出口活动的问题中,27.4%的出口企业认为"人员缺乏"是他们面对最大的问题,而认为是"订单不足"和"原材料价格上升"的则占13.5%和12.7%。

此外,在二零一二年第一季度内之出口活动中,曾经面对"原材料价格上升"和"人员缺乏"问题的被访企业分别有76.1%和49.9%,而遇到"外地价格竞争"、"工资上涨"及"订单不足"等问题的企业则分别有42.9%、42.6%及31.5%。

对于未来三个月的展望,50.7%的被访企业认为"原材料价格上升"是企业的主要担忧,其次是"人员缺乏"及"外地价格竞争"等问题,百份比分别为40.6%及34.7%。

部份厂商反映出口至美国、欧盟、日本、中国内地、泰国、斯里 兰卡及尼日利亚时遇到非关税措施障碍

关于出口是否遇到实质障碍方面,在六十一个回应的被访出口企业当中,有五间厂商表示曾遇到非关税措施的障碍,占回应被访企业的 8.2%;其障碍主要是因货物出口至美国、欧盟、日本、中国内地、泰国、斯里兰卡及尼日利亚,分别遇上"产品的标准与检验措施严苛"、"卫生和检疫措施复杂"、"报关手续繁琐"和"清关手续缓慢"等问题。

附表三个及图四个

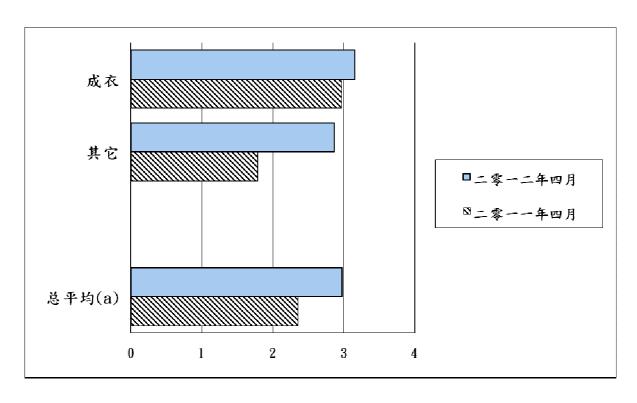
表一 订单情况 (平均期以月计算)

	二零一一年四月	二零一二年一月	二零一二年四月
成衣	2.97	3.38	3.16
其它	1.79	4.34	2.87
总平均(a)	2.36	3.86	2.98

(a) 按行业出口分类。

图一

订单情况(平均期以月计算)



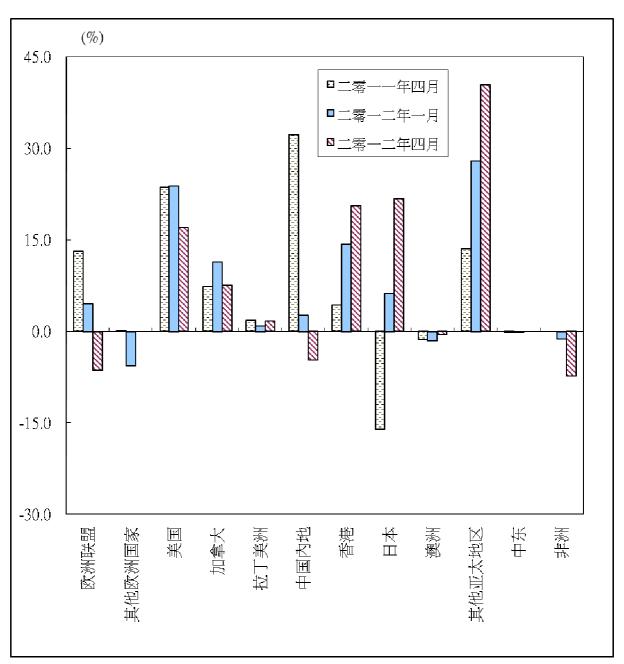
(a) 按行业出口分类。

表二 各市场季度订单情况 综合指数

	二零一一年四月	二零一二年一月	二零一二年四月
欧洲联盟	13.1	4.6	-6.3
其他欧洲国家	0.1	-5.6	0.0
美国	23.6	23.8	17.0
加拿大	7.4	11.4	7.6
拉丁美洲	1.8	0.9	1.7
中国內地	32.2	2.7	-4.7
香港	4.3	14.3	20.6
日本	-16.1	6.2	21.7
澳洲	-1.3	-1.5	-0.5
其他亚太地区	13.6	27.9	40.4
中东	-0.2	-0.1	0.0
非洲	0.0	-1.2	-7.3

图二

各市场季度订单情况



表三 未来六个月出口展望

%

	大幅增加	微增	停滯	微减	大幅减少
成衣	0.6	17.7	21.4	24.3	36.0
其它	0.00	34.5	54.3	7.2	4.0
总平均(a)	0.200	28.2	41.9	13.7	16.0

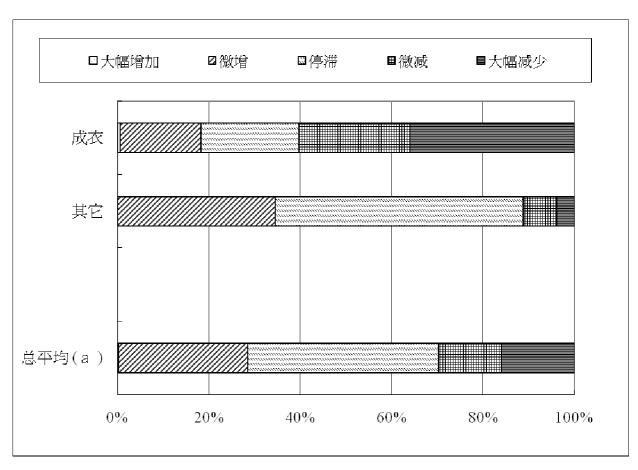
(二零一二年四月)

(a) 按行业出口分类。

图三

未来六个月出口展望

二零一二年四月

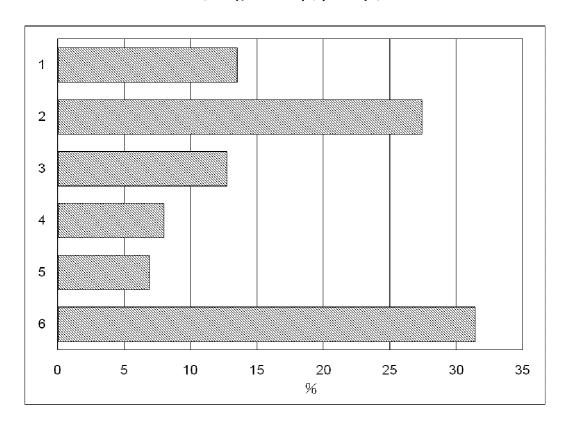


a)按行业出口分类。

图四

影响各厂商活动的主要问题

(二零一二年第一季)



- 一. 订单不足
- 二. 人员缺乏
- 三. 原材料价格上升
- 四. 外国价格竞争
- 五. 工资高昂
- 六. 不存在问题